

Dal 1946, Consulenti di Direzione... ...partner delle aziende che vogliono crescere

È difficile sintetizzare oltre mezzo Secolo di storia.

Siamo un team di consulenti di Direzione, abituati a supportare le decisioni sia della Proprietà, sia del Management di aziende medie e piccole.

Da oltre sessant'anni supportiamo le Piccole e Medie Imprese nell'impostazione e nell'attuazione dei loro piani di sviluppo, mediante servizi innovativi di consulenza direzionale.

Abbiamo valorizzato il patrimonio di conoscenza acquisito in tanti anni e possiamo contare sulla "partnership" di professionisti specializzati in ogni settore della consulenza aziendale.

5

aree di intervento...

1

Consulenza di Direzione

È la funzione svolta da professionisti esterni all'organizzazione, finalizzata a supportare il Management aziendale nella prevenzione, o nella soluzione di problemi di strategia, gestione e direzione d'impresa.

- ☐ Marketing strategico e operativo
- ☐ Organizzazione aziendale
- ☐ Gestione del cambiamento
- ☐ Pianificazione e controllo di gestione
- ☐ Supporto alla Direzione Vendite
- ☐ Sviluppo in franchising
- ☐ Ottimizzare logistica e produzione

2

Software per budgeting e controllo di gestione

Ai servizi di consulenza affianchiamo pratiche soluzioni informatiche di "business intelligence" che semplificano la pianificazione (budget) ed il controllo di gestione, consentendo a Imprenditori e Manager di prendere decisioni tempestive e corrette.

- ☐ Budget e Forecast
- ☐ Analisi degli scostamenti
- ☐ Simulazioni e scenari
- ☐ Contabilità analitica
- ☐ Contabilità industriale
- ☐ Pianificazione finanziaria
- ☐ Bilancio Consolidato Gestionale
- ☐ Business Intelligence

3

Temporary Management

Obiettivo del temporary manager è quello di ricoprire una responsabilità precisa in azienda, per un periodo di tempo limitato, garantendo la continuità all'organizzazione ed accrescendone le competenze manageriali esistenti.

Il "manager a tempo" interviene, nei momenti critici della vita di un'azienda, sia negativi (fasi di difficoltà e di crisi che richiedono interventi di riequilibrio), sia positivi (crescita, sviluppo di nuovi business e di nuovi progetti), per gestire l'accelerazione del cambiamento e dell'innovazione necessari per competere.

4

Formazione specialistica

La nostra scelta è di realizzare esclusivamente programmi di formazione progettati "ad hoc", in quanto funzionali a progetti cui partecipiamo alla relativa implementazione.

Inoltre, sviluppiamo interventi di consulenza interattiva: attività che si sostanzia in seminari non erogati nella forma del tradizionale corso, bensì sotto forma di "coaching", cioè consulenza "in aula" basata sull'interazione, a cui può seguire l'affiancamento addestrativo.

5

Comunicazione totale

Abbiamo abolito il termine "pubblicità" per sostituirlo con quello più completo di "comunicazione", per sottolineare il fatto che - prima di tutto - è indispensabile coordinare tutti gli aspetti della comunicazione quotidiana, sia all'organizzazione, sia dell'organizzazione, se si vogliono ottenere effetti significativi e duraturi, ottimizzando i risultati d'ogni investimento.

La congruenza tra "messaggi" e "comportamenti" è il punto di riferimento della nostra collaborazione consultiva ed operativa.

Per la piccola Azienda **PRATICONSULENTE**

La nuova forma di consulenza, pratica e di successo, con un piccolo costo che aiuta i titolari delle piccole aziende. Anche le piccolissime!

Per saperne di più...

NEWS GRATIS

Un appuntamento, senza impegno, per approfondire i temi del management e della gestione d'impresa.

Nell'ultimo numero:
Le meta-abilità: doti che distinguono il manager ed il negoziatore del nostro tempo

Come ricevere gratuitamente le nostre **NEWS?**



Studio Barale è promotore con Sirtexsoa della "joint venture"

TaskWinner:
consulenti di Direzione e "temporary manager", specializzati nei processi di ristrutturazione aziendale.



L'esperto risponde ...gratis

Supporto remoto Nòos

Google™

Cerca

☒ Nel Web ☐ In studiobarale.it

Argomenti in evidenza

→ Informazioni per decidere

Il sistema aziendale di pianificazione e controllo della gestione, a supporto delle decisioni

→ Prevenire la crisi aziendale

La corretta diagnosi quale presupposto per il risanamento ed il rilancio di un solido sviluppo

→ Analisi di business e supporto al riposizionamento strategico

Individuare il "focus" strategico dell'azienda al fine di indirizzarne le energie per l'ulteriore crescita

→ Come utilizzare i consulenti di Direzione

Il rapporto tra l'impresa committente ed il consulente di direzione è - ed è giusto che così sia - altamente problematico, anche se ad alto input cooperativo e fiduciario...

→ La successione in azienda

Pianificare e gestire il passaggio generazionale per la continuità dell'impresa

→ Analisi di portafoglio (prodotti, canali, clienti) ...

... per manovrare consapevolmente il "mix" di vendita e migliorare la redditività aziendale

→ Basilea II: ottimizzare la gestione finanziaria

Il nuovo rapporto banca-impresa: dall'analisi degli equilibri gestionali al rating

→ La Business Intelligence

Anche le piccole aziende, oggi, sentono sempre più la necessità di sfruttare "conoscenza" della quale, invero, molti sono consci (magari soltanto in parte) di essere già in possesso. I sistemi di Business intelligence trasformano i dati aziendali in informazioni utili per prendere decisioni...

Consulenza di Direzione

Software per budget e controllo di gestione

Temporary Management

Formazione specialistica

Comunicazione totale

STUDIO BARALE © 2009 - Dal 1946, Consulenza di Direzione

TORINO - MILANO - GENOVA - BARI - CASALE MONFERRATO - VOGHERA - LEGNANO

Partita IVA: 00775220015

Condizioni di utilizzo - Per informazioni: consulenti@studiobarale.it

Siamo consulenti aziendali, esperti di marketing (strategia e riposizionamento strategico), di organizzazione aziendale (innovazione e gestione dei processi di cambiamento) e controllo di gestione (business plan e pianificazione finanziaria, budget, contabilità analitica e industriale, activity based costing).

Progettiamo ed integriamo pratiche soluzioni software per il budget ed il controllo di gestione.

Le principali aree geografiche dove operiamo:

NORD-OVEST: Piemonte: Torino, Asti, Alessandria, Cuneo, Novara, Vercelli, Aosta, Verbania, Biella
Lombardia: Milano, Pavia, Lecco, Como, Varese, Brescia, Bergamo, Mantova, Cremona, Sondrio, Lodi
Liguria: Genova, Savona, Imperia, La Spezia
NORD-EST: Veneto: Verona, Padova, Vicenza, Venezia, Treviso, Belluno, Rovigo
Emilia Romagna: Piacenza, Parma, Reggio Emilia, Bologna, Modena, Ferrara, Ravenna, Rimini, Forlì
Trentino Alto Adige: Trento, Bolzano
Friuli V.G. : Udine, Trieste, Pordenone, Gorizia
CENTRO: Lazio: Roma; Toscana: Firenze, Pisa, Livorno, Grosseto.
SUD: Puglia: Bari, Taranto, Lecce, Brindisi, Foggia